

### Classe: LF-MKG3-1

	Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
09:00- 10:25	Analyse du Comportement du Consommateur  Cours - B-0-2	Recherche Commerciale et SIM  Cours - B-0-2	Marketing B 2 B  Cours - B-0-2	Gestion de la Force de Vente et Négociation  Cours - B-0-2	Anglais  Cours - B-0-2	
10:30 - 11:55					Gestion de la Force de Vente et Négociation  TD - B-0-2	
11:55 - 12:45 12:00 - 13:25 Mercredi et Samedi					12:00 - 13:25 Recherche Commerciale et SIM  TD - B-0-2	
12:45 - 14:10	Merchandising  Cours - B-0-2	13:30-16:25 Communication Marketing  Cours - B-0-2		13:30-16:25 Gestion produit prix  Cours - B-0-2		
14:15 - 15:40	Analyse du Comportement du Consommateur  TD - B-0-2				Communication Marketing  TD - B-0-2	
15:45 - 17:10					Développement personnel  CI - B-0-1	