

du 13/11/2017 au 18/11/2017					
Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
12h00 à 14h00	12h00 à 14h00	10h00 à 14h00	12h00 à 16h00	09h00 à 12h00	
Les techniques et les phases de négociation à l'international	Transferts de technologies et de marques	Transferts de technologies et de marques	Communication et efficacité personnelle	Gestion et l'animation de la force de vente	
Nefzi Ayoub	Bach Dorsaf	Bach Dorsaf	Abdallah Mamou	Mustapha Kaaniche	
Examen	10/18	14/18	10/20	21/30	
	14h00 à 16h00	14h00 à 17h00		12h00 à 16h00	
	Les Tableaux de bord et suivi des performance	Instruments financiers internationaux		Communication et efficacité personnelle	
	Chaher Hiba	Meriem Boudiche		Abdallah Mamou	
	30/30	15/20		14/20	
du 20/11/2017 au 25/11/2017					
Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
	12h00 à 16h00	12h00 à 15h00	12h00 à 14h00	09h00 à 12h00	
	visite et analyse des sites commerciaux	Instruments financiers internationaux	Instruments financiers internationaux	Gestion et l'animation de la force de vente	
	Salhi Mondher	Meriem Boudiche	Meriem Boudiche	Mustapha Kaaniche	
	04/20	18/20	20/20	24/30	
		14h00 à 16h00	14h00 à 16h00	12h00 à 16h00	
			Plan à observer	Communication et efficacité personnelle	
			Khouaja Sihem	Abdallah Mamou	
			Examen	18/20	
du 27/11/2017 au 02/12/2017					
Lundi	Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi	Samedi
12h00 à 14h00	12h00 à 14h00	10h00 à 14h00		09h00 à 12h00	
	Les Tableaux de bord et suivi des performance	Transferts de technologies et de marques		Gestion et l'animation de la force de vente	
	Chaher Hiba	Bach Dorsaf	JF	Mustapha Kaaniche	
	Examen	18/18		27/30	
	14h00 à 18h00	14h00 à 16h00		12h00 à 14h00	
	visite et analyse des sites commerciaux			Communication et efficacité personnelle	
	Salhi Mondher			Abdallah Mamou	
	08/20			20/20	

